

**أخطاء شرعية في تنفيذ بيوع المراجعة
لأجل للأمر بالشراء
كما تقويم بها المصارف الإسلامية**

إعداد

دكتور حسين حسين شحاتة
أستاذ المحاسبة بجامعة الأزهر
خبير استشاري في المعاملات المالية الشرعية

أخطاء شرعية فى تنفيذ بيع المراجعة لأجل للأمر بالشراء كما تقويم بها المصارف الإسلامية

المحتويات

تقديم عام

المبحث الأول : الإجراءات التنفيذية لبيع المراجعة لأجل للأمر
بالشراء كما يجب أن تقوم بها المصارف الإسلامية .

أخطاء شرعية فى تنفيذ بيع الرباحة لأجل للأمر بالشراء كما تقويم بها المصارف الإسلامية

تقديم عام

تعتبر بيع الرباحة لأجل للأمر بالشراء^(١) أحد صيغ الاستثمار والتمويل الرئيسية التى تطبقها المصارف الإسلامية بل أحياناً تعتبر الصيغة الوحيدة فى بعضها ، وهذا يمثل مكنم الخطورة الشرعية والمالية ، ولاسيما إذا ما شاب تطبيقها أخطاء بسبب عدم الالتزام بأحكام ومبادئ الشريعة الإسلامية وفتاوى ومقررات مجامع الفقه وهيئات الفتوى والرقابة الشرعية فى المصارف والمؤسسات المالية الإسلامية .

ولقد وضع فقهاء الإسلام من السلف والخلف مجموعة من الضوابط الشرعية الواجب الالتزام بها عند التنفيذ وإلا تحولت بيع الرباحة إلى ائتمان بفائدة كما تقوم به البنوك التقليدية ، وبذلك لا يصبح بينهما فروقا ملموسة فى تلك المعاملة ، وهذا يسبب العديد من الشبهات ويكون مجالاً خصباً للافتراءات .

ومن ناحية أخرى وضعت هيئات الفتوى والرقابة الشرعية فى المصارف الإسلامية مجموعة من نماذج العقود مثل : عقد الوعد بالشراء ، وعقد البيع ، وعقد الوكالة ، كما صممت مجموعة من النماذج تساعد فى التطبيق لضمان أن يكون التنفيذ سليماً ، وأحياناً يكون استيفاء الأوراق المالية سليماً ولكن فى التنفيذ أخطاءً .

ولقد أفرزت تجربة تطبيق بيع الرباحة لأجل للأمر بالشراء فى بعض المصارف الإسلامية مجموعة من الأخطاء الشرعية ، تحولت بسببها الرباحة إلى ائتمان بفائدة ويرجع ذلك إلى أسباب عدة ، من بينها عدم فهم العاملين بالمصارف الإسلامية المطبقين لصيغة الرباحة للضوابط الشرعية أو عدم الاكتراث بها أحياناً ، أو بسبب عدم علم هيئة الرقابة الشرعية عن تلك الأخطاء ، أو بسبب

(١) - عندما نذكر كلمة الرباحة فى هذه الدراسة يقصد بها الرباحة لأجل للأمر بالشراء .

اعتقاد بعض الأفراد ورجال الأعمال أن المربحة لا تختلف في النتيجة عن الائتمان بفائدة المطبق في البنوك التقليدية (الربوية) .

ومن خلال الدراسة الميدانية لعينة من المصارف الإسلامية ومقابلة مجموعة من رجال الأعمال والأفراد الذين يتعاملون بصيغة المربحة لأجل ، ومن خلال الحلقات الندوات والمؤتمرات التي نوقشت فيها هذه القضية ، أمكن الوقوف على مجموعة من المعاملات ، تم عرضها على أهل الفقه ، فأكدوا عدم مشروعيتها — لذلك رأيت من الأمانة أن أعرضها في هذه الدراسة ليجنبها العاملون بالمصارف الإسلامية والمتعاملون معها ^(١) .

وليست الغاية من هذه الدراسة المساس بتجربة المصارف الإسلامية ، ولكنها من قبيل التوجيه والإرشاد والنصح ، وأساس ذلك قول الله تبارك وتعالى : ﴿ وَلَتَكُنْ مِنْكُمْ أُمَّةٌ يَدْعُونَ إِلَى الْخَيْرِ وَيَأْمُرُونَ بِالْمَعْرُوفِ وَيَنْهَوْنَ عَنِ الْمُنْكَرِ وَأُولَئِكَ هُمُ الْمُفْلِحُونَ ﴾ [آل عمران : ١٠٤] ، وقول الرسول صلى الله عليه وسلم : " من رأى منكم منكراً فليغيره بيده ، فإن لم يستطع فبلسانه ، فإن لم يستطع فبقلبه ، وذلك أضعف الإيمان " (رواه مسلم) ، وقوله صلى الله عليه وسلم : " الدين النصيحة " (رواه مسلم) .

ونأمل أن يهتم القائمون على أمر المصارف الإسلامية بما ورد في هذه الدراسة من مفاهيم وضوابط ، كما يجب عليهم التدقيق والمراجعة للتحقق من خلو معاملاتهم من هذه الأخطاء فإن وجدوا منها شيئاً يصبوه ، وأن يكونوا من الذين يستمعون القول فيتبعون أحسنه .

وندعو الله أن يرانا الحق حقاً ويرزقنا إتباعه ، ويرنا الباطل باطلاً ويرزقنا اجتنابه .

والله من وراء القصد ، وهو يهدى السبيل .

(١) — لقد قام المؤلف مع مجموعة من الباحثين بدراسات ميدانية للممارسات العملية لبيوع المربحة لأجل للامر بالشراء كما تقوم بها المصارف الإسلامية مع الأفراد والشركات ورجال الأعمال في بعض الدول العربية والإسلامية منها : مصر والكويت والبحرين وقطر والإمارات والأردن ، بالتعاون مع مؤسسات علمية مثل : جمعية الاقتصاد الإسلامي ، المركز العالي للفكر الإسلامية ، وهيئة المحاسبة والمراجعة للمؤسسات المالية الإسلامية ، ولقد أسفرت هذه الدراسة عن بعض النتائج واردة في هذه الدراسة .

المبحث الأول

الإجراءات التنفيذية لبيع المرابحة لأجل للأمر بالشراء

كما يجب أن تقوم بها المصارف الإسلامية

تمهيد .

تعتبر بيوع المرابحة من أهم أنواع البيوع الشائع استخدامها في الحياة العملية بين المصارف الإسلامية وبين رجال الأعمال والنقابات المهنية والهيئات الاجتماعية والمؤسسات الحكومية ، وكثر حولها العديد من التساؤلات من حيث السلامة والشرعية ، وصحة الإجراءات التنفيذية وذلك بسبب التشابه الكبير بينها وبين نظام الائتمان بفائدة .

ولقد اهتم فقهاء المسلمين المعاصرين بالمرابحة ، وأعدت فيها مجموعة من الدراسات والبحوث ، ونظمت لها العديد من المؤتمرات والندوات ، وصدرت بشأنها الكثير من الفتاوى والتوصيات ولاسيما في بيوع المرابحة للأمر بالشراء كان من الضروري توضيحها للناس حتى يلتزموا بها في التطبيق العملي .

وفي المجال التطبيقي نجد أن أكثر من ٩٠٪ من توظيف الأموال في المصارف الإسلامية يتم عن طريق صيغة المrabحات ، كما شاع استخدام هذه الصيغة حديثاً عن طريق النقابات المهنية والنادى والجمعيات والمؤسسات حيث تيسر لأعضائها وللعاملين بها الحصول على السلع المعمرة مع الاستعانة بجهة منظمة تتولى بعض العمليات التجارية والإدارية والمادية نيابة عن المصرف الإسلامي وعن النقابة ، كما بدأ بعض الأفراد ممن لديهم أموال يقومون بها مع الغير بعيداً عن البنوك .

ويتطلب الأمر بيان الضوابط الشرعية والإدارية والمالية لتحديد دورهم في عملية التنفيذ على الوجه الذي يضمن السلامة الشرعية ، وهذا ما سوف نعرضه بإيجاز شديد في هذا المبحث .

(١/١) - صيغة بيوع المرابحة وأدلتها وشروطها الشرعية .

✽ طبيعة بيوع المرابحة.

هناك أنواع مختلفة من البيوع من أهمها : المساومة عن طريق اتفاوض بين البائع والمشتري بصرف النظر عن الثمن (التكلفة) الذي قامت به السلعة وتحملها البائع ، وبيوع المرابحة وهي بيع السلعة بالثمن الذي قامت به مع ربح معلوم وهي نوع من أنواع بيوع الأمانة ، ويقصد بها بيع

السلعة بتكلفتها الأصلية التي تكلفها البائع مع زيادة معلومة لكل من البائع والمشتري ، ويطلق على هذه الزيادة ربحاً ، وهي نوعان : بيوع مرابحة ناجزة ، وبيوع مرابحة لأجل للأمر بالشراء وهذا النوع هو أساس هذه الدراسة .

❁ الأدلة الشرعية على جواز بيوع المrabحة .

لقد أجاز فريق من الفقهاء بيوع المrabحة ومن أدلتهم فى هذا الشأن ما يلى ^(١) :

- [١] - أن الأصل فى المعاملات الإباحة ، إلا ما جاء نص صريح الدلالة يمنعه ويحرمه فيوقف عنه .
 - [٢] — تعتبر بيوع من البيوع التى أحلتها الشريعة الإسلامية ، وأساس ذلك قول الله تبارك وتعالى : ﴿ وَأَحَلَّ اللَّهُ الْبَيْعَ وَحَرَّمَ الرِّبَا ﴾ [البقرة : ٢٧٥] ، ولقد قال الفقهاء أنه لا يجوز تحريم بيع إلا بنص .
 - [٣] - تعتبر البيوع المrabحة من البيوع التى فيها مصلح للناس ومقاصدها سليمة ، ولاسيما وأن هؤلاء الناس فى هذا العصر فى حاجة إلى التيسير ومراعاة ظروفهم .
- ويلاحظ أن هناك فريقاً من الفقهاء لا يجيزون بيع المrabحة للأمر بالشراء ، وتفصيل ذلك وارد فى كتاب الدكتور يوسف القرضاوى ، يمكن للقارئ الرجوع إليه .

❁ شروط السلامة عقد المrabحة .

- لقد استنبط فقهاء المسلمين المجيزين لبيوع المrabحة مجموعة من الشروط الواجب توافرها فى عقد المrabحة من أهمها ما يلى :
- أولاً : أن يكون الثمن الأسمى (الفاتورة مضافاً إليها كافة النفقات حتى يوم البيع) معلوماً لطرفى العقد البائع والمشتري .
 - ثانياً : أن يكون الربح معلوماً لطرفى العقد وقد يكون محددًا بالمقدار أو بالنسبة من الثمن الأول الأسمى .
 - ثالثاً : أن يكون الثمن الأول الأسمى من ذوات الأمثال .
 - رابعاً : أن تكون السلعة موصوفة ويمكن تعيينتها سواء بذاتها أو عن طريق العينة أو ما يحل ذلك .
 - خامساً : أن تكون المrabحة فعلية وليست صورية ومن أهم شروطها أن يمتلك البائع السلعة أو الشئ موضوع المrabحة ويحوزها ثم يعيد بيعها إلى المشتري .

(١) - د . يوسف القرضاوى : " بيع المrabحة للأمر بالشراء كما تجربة المصارف الإسلامية " ، دار القلم ، ١٤٠٥هـ / ١٩٨٤م .

(٢/١) . إجراءات تنفيذ المراجعة كما يجب أن تقوم بها المصارف الإسلامية .

تتمثل هذه الإجراءات فى الآتى :

أولاً : طلب الشراء .

يتلقى المصرف الإسلامى طلباً من العميل يوضح فيه رغبته فى شراء سلعة معينة وبمواصفات محددة معروفة على أن يشتريها المصرف للعميل مرابحة لأجل محدد معلوم .

ويحرر العميل نموذج يسمى طلب شراء أو شراء مرابحة ، ومن أهم البيانات التى تظهر فى هذا الطلب ما يلى :

- أ - مواصفات السلعة المطلوب شرائها ومصدر شرائها .
- ب - الثمن الأسمى لهذه فى ضوء المعلومات المتاحة .
- ج - بعض المستندات المتعلقة بالعميل .
- د - شروط التسليم ومكانه .

ثانياً : دراسة جدوى طلب الشراء .

يقوم قسم المراجعة التابع لإدارة الاستثمار والتمويل فى المصرف الإسلامى بدراسة طلب الشراء من جميع النواحي مع التركيز على ما يلى :

- أ - التحقق من صحة البيانات والمعلومات الواردة عن العميل .
- ب - دراسة السلعة وسوقها من ناحية المخاطر والقابلية للتسويق .
- ج - دراسة النواحي الشرعية للتجارة فى السلعة المرغوب شرائها .
- د - دراسة تكلفة الشراء ونسبة الربح .
- هـ - دراسة الضمانات المقدمة من العميل .
- و - دراسة الدفعة المقدمة والأقساط .

ثالثاً : تحرير عقد الضمانات الوعد بالشراء وسداد ضمان الجدية .

فى حالة الموافقة من قبل المصرف الإسلامى على تنفيذ العملية بعد بيان جدواها تقوم بعض المصارف الإسلامىة بتحرير عقد يسمى الوعد بالشراء للإلزام العميل بشراء البضاعة أو السلعة عند وردها ، وهناك

خلاف فقهي حول شرعية هذا العقد ، ويرى جمهور الفقهاء المعاصرين جوازه ولاسيما في معاملات المصارف والمؤسسات المالية الإسلامية .

ومن أهم البيانات التي تسجل في هذا العقد ما يلي :

أ - بيانات ومعلومات عن العملية مستقاه من طلب الشراء .

ب - بيانات ومعلومات عن الربحية .

ج - بيانات ومعلومات عن الدفعة المقدمة والأقساط .

د - بيانات ومعلومات عن الضمانات .

هـ - بيانات ومعلومات أخرى تختلف من مصرف لآخر .

كما تشترط بعض المصارف الإسلامية أن يقوم العميل بسداد مبلغ يتفق عليه من ثمن السلعة تعارف على تسميته ضمن الجدية ، بحيث إذا نكل العميل عن التزامه تسوى الخسارة الناجمة من تصريف السلعة منه .

رابعاً : الاتصال بالمورد والتعاقد معه على الشراء .

يقوم المصرف الإسلامي بالاتصال بالمورد والتعاقد معه لشراء السلعة باسمه وتحت مسؤوليته ، وهناك أساليب كثيرة للتعاقد تختلف من سلعة إلى سلعة ومن دولة إلى دولة ، كما تختلف حسب مكان الشراء (مشتراه من السوق المحلي أو مستوردة من الخارج) .

ومن أهم البيانات والمعلومات الواجب توافرها في عقد الشراء من المورد ما يلي :

أ - الثمن الأصلي من واقع فاتورة المصدر .

ب - التكاليف والمصاريف الإضافية المتعلقة بالسلعة حتى تصل مخازن أو مستودعات المصرف الإسلامي أو أى مكان يتفق عليه .

ج - تاريخ التسليم .

د - مخاطر الشراء والنقل وأساليب التأمين عليها لأنها تقع على المصرف الإسلامي

خامساً : إبرام عقد البيع مع العميل :

عندما يتم شراء السلعة بمعرفة المصرف وباسمه والاطمئنان من وجودها فى مكان معين ، يقوم المصرف الإسلامى بالاتصال بالعميل لإتمام عقد البيع ، والذى يتضمن البيانات والمعلومات الآتية .

أ - أطراف التعاقد .

ب - ثمن البيع الأسمى والمصرفات والأرباح .

ج - الدفعة المقدمة (ضمان الجدية) والأقساط قيمة وزمناً .

د - الضمانات التى يقدمها العميل .

وفى هذا الخصوص لا يجوز إتمام هذه الخطوة إلا بعد تملك المصرف السلعة وحيازتها .

سادساً : تسليم واستلام البضاعة .

بعد قيام المصرف بالتملك والحيازة وإبرام عقد بيع المربحة مع العميل والحصول على الضمانات ، وتصبح البضاعة ملكة وفى حيازته ، يقوم بتسليمها للعميل بمعرفة مندوب المصرف .

ولقد صدرت فتوى من مجامع الفقه أنه لا يجوز للمصرف توكيل العميل بتسليم الشيك للمورد وقيامه باستلام البضاعة من المورد نيابة عن البنك إلا عند الضرورة القصوى وبموافقة مسبقة من هيئة الرقابة الشرعية ، وأن تكون هذه الوكالة مكتوبة وموثقة حتى إذا هلكت البضاعة تكون البيعة على البنك وليس العميل .

ويوجد بالصفحة التالية خريطة الإجراءات البيانية التى توضح تسلسل عمليات بيوع المربحة لأجل كما يجب أن تقوم بها المصارف الإسلامية .

خريطة إجراءات تنفيذ المراجعة بين المصرف الإسلامي والعملاء

النماذج المستخدمة

نموذج طلب الشراء
مراجعة

نموذج معايير دراسة
الجدوى

نموذج عقد الوعد
بالشراء

نموذج عقد شراء سلعة
من المورد باسم البنك
(فاتورة المورد)

نموذج
عقد بيع مراجعة

نموذج
محضر تسليم وتسليم

نقطة البداية

تقديم
طلب الشراء

دراسة جدوى
طلب الشراء

إبرام عقد
الوعد بالشراء

سداد
ضمان الجدية

شراء السلعة
بمعرفة البنك

إبرام عقد
البيع مع العميل

تسليم البضاعة
للعامل

سداد
أقساط المراجعة

سابعاً : حالة نكول العميل عن شراء البضاعة من المصرف الإسلامى .

أحياناً بعد ورود البضاعة يرفض العميل شرائها من المصرف الإسلامى لأى سبب من الأسباب وفى هذه الحالة يتم ما يلى :

أ — يقوم المصرف الإسلامى ببيع البضاعة ، وإذا خسر فيها يغطى هذه الخسارة من ضمان الجدية المسدد من العميل ، ويرد الباقي للعميل أما إذا زادت الخسارة عن ضمان الجدية للمصرف حق مطالبة العميل بالفرق ، أما إذا باعها بمكسب يرد ضمان الجدية للعميل .

ب — إذا تعذر على المصرف الإسلامى بيع البضاعة يظل ضمان العميل طرف المصرف وكذلك الضمانات حتى يشاء الله .

(٣/١) — مسؤولية مراقب الحسابات الخارجى فى المصرف الإسلامى عن الأخطاء

الشرعية للمراجعة .

من مهام مراقب الحسابات الخارجى تدقيق وفحص المستندات والدفاتر والسجلات والحسابات ، وإبداء رأى على القوائم المالية ، أى مجال عمله الرئيسى هو الجوانب المالية ، ولكن يمتد نطاق هذا العمل ليشمل الجوانب الشرعية إذا لم يوجد مراقب شرعى أو أن يشير فى تقريره أنه لا يوجد بالمصرف رقابة شرعية .

وتأسيساً على ذلك تتمثل مسؤولية مراقب الحسابات الخارجى عن الأخطاء الشرعية فى الآتى :

[١] - الإطلاع على تقارير الرقابة الشرعية كما يقوم بها المراقب الشرعى .

[٢] - القيام بالرقابة الشرعية على عمليات المراجعة إذا كان لديه القدرة على ذلك .

[٣] - الإشارة فى تقريره عن حال الرقابة الشرعية .

ولقد ظهر اتجاه معاصر جديد فى مجال المؤسسات المالية الإسلامية هو اتساع مسؤولية المراجعة الداخلية والمراجعة الخارجية لتشمل الرقابة الشرعية فى حالة عدم وجود مراقب شرعى .

النتائج العامة للدراسة والتوصيات

لقد تناولنا فى هذه الدراسة الجوانب الشرعية والتنفيذية كما يجب أن تكون ، ثم قمنا بدراسة ميدانية للواقع ، وتبين أن هناك فروقاً جوهرية بين العقود والنظم واللوائح وبين التنفيذ الفعلى ، وهذا أدى إلى الفهم الخاطئ بأنه لا يوجد فرق بين التمويل بالمرابحة والتمويل عن طريق الاقتراض بالفائدة وأن المسألة لا تعدو أكثر من تغيير الأسماء .

ولقد قمنا برصد مجموعة من المخالفات الشرعية من الواقع العملى وتبين أنها خطيرة وتستحق الدراسة والتحليل والتصويب الفورى وسد كافة الثغرات التى تأتى منها مثل هذه المخالفات .

ولقد تبين لنا من الدراسة الميدانية بالوسائل المختلفة أن من أسباب هذه المخالفات ما يلى :

كـ الجهل بالضوابط الشرعية للمرابحات من قبل المنقذين .

كـ عدم اكتراث بعض العاملين بالمصرف الإسلامى بفرضية الالتزام بالضوابط الشرعية .

كـ تهاون الإدارة العليا والمدراء ورؤساء الأقسام فى المتابعة والمراقبة للاطمئنان من تطبيق الضوابط الشرعية .

كـ ضعف الرقابة الشرعية الدائمة والمستمرة خلال السنة بواسطة المراقب الشرعى .

كـ عدم الاهتمام بملاحظات المراقب الشرعى إن وجدت .

ويقع إثم هذه الأخطاء الشرعية على مجلس الإدارة والمدراء التنفيذيين والمراقب الشرعى أن وجد ، ولا ينجو العاملون من الإثم كذلك ، ويجب على مراقب الحسابات الخارجى الإشارة إلى حالة الرقابة الشرعية فى تقريره الذى ينشر مع القوائم المالية .

وفى ضوء ما سبق نوصى بضرورة تحجيم التمويل بنظام المربحة وتطبيق صيغ التمويل الأخرى مثل المضارة والمشاركة والإجارة والسلم والاستصناع ، كما يجب الرقابة الفعالة الشرعية والداخلية والخارجية والمصرفية وتوقيع العقاب على من يفرط فى تطبيق أحكام ومبادئ الشريعة الإسلامية .